

Aklima Polska Sp. z o.o. to wiodący dystrybutor najnowocześniejszych systemów wentylacyjnych i klimatyzacyjnych światowych producentów. Nasza oferta obejmuje zaawansowane rozwiązania w zakresie kształtowania i kontroli klimatu. Zaopatrujemy naszych klientów w jednostki przemysłowe i komercyjne oraz w urządzenia do instalacji domowych (m.in. pompy ciepła, rekuperacja, systemy klimatyzacji multi split). Nasz asortyment i spektrum cenowe są wystarczająco szerokie, aby sprostać wymaganiom każdego klienta.

Wysoki nacisk kładziemy na rozwój oraz szkolenia. Posiadamy własną Akademię i centrum szkoleniowe z szeroką ofertą szkoleń skierowanych do wszystkich osób chcących zdobywać i poszerzać swoją wiedzę w szeroko rozumianym obszarze HVAC.

Chcesz pracować w branży HVAC i dołączyć do naszego polskiego oddziału?
Być może jesteś specjalistą, którego szukamy!

Nasze wolne stanowiska to Twoje możliwości! Jeśli chcesz się rozwijać, osiągać wyniki w międzynarodowej firmie, pomóc w rozwoju branży HVAC i sprawić, by życie ludzi stało się wygodniejsze, z przyjemnością powitamy Cię w zespole Aklima Polska.

Poszukujemy osób z doświadczeniem, gotowych podjąć pracę na stanowisku

HANDLOWIEC RAC
Miejsce pracy: Warszawa

- dobór urządzeń oraz przygotowania ofert techniczno - handlowych dla firm instalacyjnych
- nawiązywanie kontaktów z potencjalnymi klientami i pozyskiwanie nowych klientów,
- utrzymywanie i budowanie relacji ze wszystkimi uczestnikami procesu sprzedażowego
- nadzór i odpowiedzialność za pozyskaną bazę firm instalacyjnych (sprzedaż, dostawa, monitoring należności),
- sprzedaż i doradztwo techniczne w zakresie produktów i rozwiązań będących w ofercie firmy (systemy Split, Multi Split, pomy ciepła, centralne wentylacje, systemy sterowania, akcesoria i inne),
- realizacja wyznaczonych (miesięcznych, kwartalnych, rocznych) planów i celów sprzedażowych (obróć, marża, zyskowność, plany sprzedażowe)
- nadzór nad procesem sprzedaży (sprzedaż, dostawa, monitoring należności),
- realizacja formalnych aspektów kontaktów z klientem (zamówienia, umowy, rozliczenia) zgodnie z obowiązującymi w firmie standardami,
- monitorowanie rynku i działań konkurencji

Wymagania:

- doświadczenie na podobnym stanowisku w firmie z branży HVAC min 2 lata
- mile widziana praktyczna wiedza z zakresu doboru oraz projektowania instalacji HVAC (pompy ciepła, rekuperacja, klimatyzacja)
- wiedza techniczna na temat aktualnych komercyjnych i przemysłowych rozwiązań w branży HVAC
- znajomość i zrozumienie trendów na rynku
- kompetencje analityczne
- myślenie strategiczne
- znajomość MS Office w stopniu bardzo dobrym
- znajomość języka angielskiego

- samodzielność i umiejętność organizacji pracy
- odpowiedzialność oraz nastawienie na osiągnięcie założonych celów
- prawo jazdy kat. B

OFERUJEMY:

- Wynagrodzenie 4.500 PLN netto/miesiąc+ % od sprzedaży
- Atrakcyjny system bonusowy
- Zatrudnienie w oparciu o umowę zlecenia
- Prywatna opieka medyczna, ubezpieczenie na życie
- Niezbędne narzędzia pracy
- Dostęp do najnowszych produktów i technologii HVAC
- Możliwość realnego rozwoju w strukturach firmy
- Atrakcyjne szkolenia

Jeśli szukasz pełnej wyzwania pozycji w międzynarodowej firmie, chcemy Cię poznać!
Prześlij swoje CV na e-mail: info@aklimapolska.pl

Wszystkim kandydatom dziękujemy za zainteresowanie.
Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami.